



Best

Full Digital

Técnicas de negociación - online en directo

Clase virtual en vivo para aprender a negociar

 Online

Duración : 14 horas

Ref. : 254VC

Precio 1er inscrito : 990,00 € IVA exento

2º inscrito y sucesivos 792,00 € IVA exento

Precio In-Company : 4.700,00 € IVA exento

100% virtual en directo con el formador.

La negociación forma parte del día a día para gran parte de las personas de la empresa. Ya sea con los miembros del equipo, con pares, con socios, con clientes o proveedores, la negociación requiere saber construir una relación sana y de largo plazo.

Esta formación proporciona las herramientas y métodos para mejorar la efectividad en la negociación.

Si quieres hacer esta formación
en **formato presencial**

[Haz clic aquí](#)

Objetivos de la formación

- Conocer sus puntos fuertes y débiles como negociador.
- Conocer cómo preparar, conducir y cerrar una negociación.
- Identificar estrategias, tácticas y técnicas de negociación.
- Promover estrategias positivas para solucionar posibles conflictos.

Dirigido a:

Profesional que tenga que desarrollar cualquier tipo de negociación (interna o externa a la empresa) dentro de sus cometidos profesionales.

Contenido

Formación virtual | 4 horas

- El universo de la negociación
- Estilos de negociación
 - Conocerse a sí mismo
 - Identificar el estilo de negociación de la otra parte
 - Adaptar su estilo
- Comunicar con éxito en la negociación
 - Introducción a las técnicas no verbales.
 - Comunicación directa e indirecta.

- La escucha y su valor.
- Promover estrategias positivas
 - Presentación y análisis de distintas estrategias.
 - ¿Manipulación o transparencia?
 - Creatividad

Trabajo individual | 1 hora

Formación virtual | 4 horas

- Las técnicas de negociación
 - Identificación de tácticas de negociación.
 - Estrategias ante las tácticas.
 - Uso de técnicas para su neutralización.
- Las fases de la negociación
 - Cómo preparar la negociación.
 - Conducir la negociación.
 - Cómo cerrar la negociación.

Trabajo individual | 1 hora

Beneficios adicionales

- 100% digital en vivo y en directo con el formador.
- Grupo reducido para facilitar la interacción.
- Ejercicios prácticos e intercambios enriquecedores entre el consultor y participantes.

Espacio de aprendizaje 365:

LearningHub
@Cegos

Hub de contenidos y actividades para aprender y trabajar a tu ritmo.

Fechas 2021 - Référence

De 20 oct A 22 oct

De 24 nov A 26 nov