

Conseguir visitas comerciales por teléfono

Conectar en la prospección telefónica y resultar convincentes

 Online

Duración : 3 horas

Ref. : 8912

Precio 1er inscrito : 240,00 € IVA exento
2º inscrito y sucesivos 240,00 € IVA exento
Bonificable por asistente: 39,00 €

Precio In-Company : 1.125,00 € IVA exento
Bonificable por grupo de 10 asistentes: 390,00 €

Formación virtual de 3 horas en directo con el formador para aprender a conectar en la prospección telefónica y resultar convincentes a la hora de pedir una reunión o entrevista.

Un taller corto en grupo reducido centrado en la práctica con el que podrás salir con tus mensajes específicos preparados y listo para coger el teléfono y conseguir citas.

Llámanos
91 270 51 10

Objetivos de la formación

- Aprovechar todo el potencial del teléfono.
- Emplear las herramientas de la comunicación telefónica.
- Conectar durante la prospección telefónica.

Dirigido a:

- Personas que desarrollan actividad comercial o dan soporte a la actividad comercial y que desean aumentar su éxito a la hora de concertar citas y resultar convincentes al teléfono para conseguir la cita.

Contenido

Inmersión e interacción: Formación virtual con el formador | 60 min

- Descubrimos el método AIDA.
- Asimilamos su aporte y estructuramos las 4 fases para enganchar.
- Empezamos a practicar.

Acción: trabajo individual de aplicación | 60 min

- Puesta en práctica individual.
- Identificar el interés de nuestro interlocutor.
- Conocer nuestro valor diferencial.

- Preparar el gancho con el método AIDA.
- Saber concluir: invitar a la acción.

Consolidar y optimizar: Formación virtual con el formador | 60 min

- Puesta en común de ejercicios y mejores prácticas.
- Aporte adicional.
- Práctica en grupo para superar las objeciones.
- Práctica en grupo para cerrar y concluir.

Beneficios adicionales

- Formación online en directo con el formador.
- Grupo reducido para facilitar la interacción.
- Ejercicios prácticos e intercambios enriquecedores entre el consultor y participantes.

Fechas 2024 - Référence 8912

el 4 jun.

De 3 oct. A 4 oct.

el 14 nov.