



Concebir argumentos comerciales convincentes - online en directo

Clase virtual en vivo de 2 horas de reloj

 Online

Duración : 2 horas

Ref. : 8913

Precio 1er inscrito : 190,00 € IVA exento
2º inscrito y sucesivos 180,00 € IVA exento

Precio In-Company : 1.200,00 € IVA exento

Presentarse en menos de 1 minuto para llamar la atención, mostrar las ventajas competitivas y saber exponer nuestro objetivo comercial de forma atractiva.

Una formación práctica para organizar sus ideas y trabajar en sus argumentos comerciales para conseguir la atención de sus clientes.

Objetivos de la formación

- Realizar una presentación de nuestro proyecto en menos de 2 minutos.
- Estructurar nuestra idea para captar la atención.
- Usar las palabras que van a provocar el interés de nuestro interlocutor.

Dirigido a:

- Profesionales interesados en vender proyectos y soluciones.

Contenido

Inmersión e interacción: Videoconferencia | 50 min

- Descubrimos un método.
- Asimilamos sus usos, compartiéndolos con el consultor y los demás participantes.
- Empezamos a entrenarnos.

Acción: trabajo individual de aplicación | 20 min

- Puesta en práctica individual. Consultor accesible vía chat.
- Despertar la curiosidad: enganchar.
- Presentar los elementos diferenciales.
- Saber concluir: invitar a la acción.

Consolidar y optimizar: Videoconferencia | 50 min

- Intercambiamos las mejores prácticas y los trucos.
- Accedemos a fichas de métodos complementarios.
- Descargamos una ficha con las herramientas de la formación.

Beneficios adicionales

- Sesión de 2 horas 100% digital en vivo y en directo con el formador.
- Grupo reducido para facilitar la interacción.
- Ejercicios prácticos e intercambios enriquecedores entre el consultor y participantes.
- Espacio de aprendizaje 365:

LearningHub
@Cegos

Hub de contenidos y actividades para aprender y trabajar a tu ritmo.

Fechas 2020 - Référence

el 20 nov

De 20 nov A 20 nov